

Marchés Publics



2 bis rue Jean Moulin
BP 10133
09003 Foix cedex

Tél. : 05.34.09.81.82
Fax : 05.61.02.91.11
formation@upa09.fr

Cette formation a pour objectif de vous
aider à répondre
aux appels d'offres :
Comment constituer un dossier

ORGANISATION DU STAGE

Date de la Formation

6 et 7 mars 2018

Horaire

De 9H00 à 17h30

Lieu

CAPEB 09 - Labarre - Foix

Participation Financière

Le coût réel de la formation s'élève à **544 €**
(repas compris)

Chefs d'entreprises 96 €

Salariés ENT - 11 64 €
(déduction faite des prises en charge)

Salariés autres 544 €
(nous contacter pour les prises en charge)

Paiement par chèque à l'ordre du CTFPA, lors de l'envoi du coupon-réponse

Payable à l'inscription et non remboursable en cas d'absence ou
d'abandon en cours de stage, sauf cas de force majeure.
Dans l'éventualité d'une cessation anticipée de la formation à notre
initiative, celle-ci sera remboursée au prorata

PROGRAMME :

1er jour

Les enjeux de la réponse aux appels d'offre
Prérequis

- Définitions
- Seuils
- Pourquoi un code des marchés publics ?
- Les nouveautés du CMP
- Contenu d'un dossier de consultation
- Pièces constitutives d'un marché et pièces administratives

Fonctionnement des marchés publics

- Genèse d'un appel d'offre
- Les délais de procédures

Les différents types de procédures

Les différentes techniques d'achat

Les différents modes de réponse à un marché

- Différence entre co-traitance et sous-traitance

Avances et paiements dans les marchés publics

2ème jour :

Repérer et sélectionner ses marchés

- Les différents outils de veille
- Sélectionner les marchés adaptés à son entreprise

La réponse à un appel d'offre, un véritable acte commercial

- Pistes pour élaborer une stratégie commerciale adaptée
- Comment se fait la sélection des candidatures et des offres ?
- Quand poser des questions ?

Mettre en avant les atouts de son entreprise au travers du dossier de capacités

- Produire les informations essentielles
- Pistes pour élaborer une stratégie commerciale adaptée

Construire un Mémoire technique efficace

- Identifier les attentes de l'acheteur
- Méthode pour élaborer un plan adapté
- Personnaliser sa réponse
- Mettre en forme (format, lexique, mise en page et lisibilité)

« Pour savoir où on va, il faut savoir où on est »

- Pièces communicables de plein droit (Art 83 du CMP et CADA)
- Quelles actions si le Pouvoir adjudicateur garde le silence

Pour tout renseignement, contacter :
Caroline au 05.34.09.81.82

**Aucune inscription ne sera retenue
sans règlement préalable !**

ANIMATION :



BULLETIN D'INSCRIPTION à retourner **AVANT LE 12 février 2018** à :

CAPEB 09 – BP 10133 – 09003 Foix Cedex - Fax : 05.61.02.91.11 - E-mail : formation@upa09.fr

ENTREPRISE Nb salariés

ADRESSE

SIRET 000 Code NAF

TEL

FAX

PORTABLE

MAIL

Marchés publics – 6-7 mars 2018

Nom / Prénom des personnes intéressées	Statut (cochez la case)			Date de naissance
	artisan	salarié	conjoint	

Signature et cachet entreprise

Je joins le règlement à l'ordre du CTFPA, soit _____ €

Une convocation vous sera adressée environ une semaine avant le début de la formation