



RÉPUBLIQUE
FRANÇAISE

*Liberté
Égalité
Fraternité*

FRANCE
NATION
VERTE >

Agir • Mobiliser • Accélérer

ARTISAN OU COMMERÇANT
CHAUFFAGISTE, ÉLECTRICIEN, LIVREUR,
RESTAURATEUR, FLEURISTE...

**Je passe au
Véhicule Utilitaire
électrique (eVUL)**

Août 2025

COMME POUR DE NOMBREUX PROFESSIONNELS, L'ÉLECTRIQUE PEUT RÉSOUDRE MES CONTRAINTES

L'électrique peut répondre aux contraintes sur mon activité

Une hausse continue des coûts de carburants fossiles...

Des salariés passant un temps important dans leur véhicule
et demandeurs d'un bon confort de conduite...

Des particuliers et entreprises clientes toujours plus soucieux de
l'impact écologique de leurs achats...

Des restrictions de circulation possibles à anticiper dans certaines
zones...

ET SI JE PASSAIS AU VUL ÉLECTRIQUE ?

Les acheteurs de VUL électriques ont de multiples motivations

« Réduire
l'empreinte carbone
de ma flotte »



66%
des acheteurs

« Améliorer mon
image de marque
quand je circule »



59%
des acheteurs

« Réduire les coûts
d'exploitation
de ma flotte »



49%
des acheteurs

Mais aussi...

- Me mettre en conformité et circuler en Zone à Faibles Émissions (41%)
- Améliorer mon confort de conduite (35%)
- Bénéficier de subventions (29%)

LES BONNES PRATIQUES RECOMMANDÉES PAR LES PROS

Je choisis l'offre qui convient à ma trésorerie et mon usage

› L'achat

De nombreuses modalités existent pour financer un achat : autofinancement, crédit-bail, prêt. Les prêts peuvent être contractés auprès d'une banque classique ou de Bpifrance.

› La location longue durée

Les constructeurs proposent des offres de location longue durée avec ou sans option d'achat, permettant de compenser les mensualités par des économies de carburant sur toute la durée d'utilisation du véhicule.

› L'offre « tout-en-un »

Des acteurs tels que Watèa, Beev ou Leasys proposent des solutions tout-en-un, avec un abonnement mensuel : financement, recharge, assistance, maintenance, assurance.



› L'autopartage pour tester l'électrique

Des métropoles comme le Grand Paris ou Lyon proposent un service d'autopartage de VUL électriques à l'échelle du territoire, pour tester la solution électrique sans investissement préalable.

Témoignages : Ils ont adapté leur usage à leur activité

Gilles, boucher-charcutier : « L'intérêt du VUL électrique, c'est que quand je laisse mon véhicule à une salle des fêtes... Je le récupère full [plein]. »



Olivier, livraison du dernier kilomètre : « Disposer d'un pack complet comprenant le véhicule, l'assurance, la maintenance, les pneumatiques pour un prix fixe mensuel est fortement apprécié et rassurant, facilitant la gestion des coûts. »

Thibault, artisan du BTP : « Souvent je charge avec une borne rapide entre 2 chantiers. »

💡 Une borne rapide charge un VUL jusqu'à 100% en 30' !



LE VUL ÉLECTRIQUE EST RECOMMANDÉ PAR SES USAGERS

L'électrique répond à la plupart des besoins à un coût moindre

*Une autonomie
confortable pour
les déplacements
quotidiens*



Jusqu'à
300 km
d'autonomie
même en conduite
très difficile
*pour une fourgonnette
avec une batterie de
85 kWh*

*Des économies
importantes
de carburant*



860€
d'économies
en moyenne
pour 10 000 km
*parcourus en
VUL électrique
de PTAC <3,5t*

*Un recours aux prêts ou à
la location
pour réaliser chaque mois
des économies*



60% des artisans
recourent à
l'emprunt ou au
crédit-bail
*pour acheter un VUL de
PTAC <3,5t*

Témoignages : ils sont passés à l'électrique

Alex, artisan alimentaire : « Je recommande le VUL électrique pour toutes les raisons pour lesquelles on l'a acheté : confort, image, coût. »

Claire, livraison du dernier kilomètre : « Nous avons du mal à convaincre les gens, mais une fois que le changement est fait, ils sont satisfaits. »

Arnaud, services à l'habitat : « Les chauffeurs sont plutôt demandeurs d'avoir des véhicules électriques. »

Sources : calculs DGE ; Enquête DGE auprès de fédérations d'artisans et commerçants ; CMA Auvergne-Rhône-Alpes, La mobilité des entreprises artisanales du bâtiment ; CERC AURA, Gestion des flottes de véhicules, Etat des lieux de la situation pour les entreprises ; VerdirMaFLOTte, TCO de VULs électriques et B7 <3,5t pour un kilométrage annuel de 22000 km/an.

DE NOMBREUSES AIDES SONT DISPONIBLES

› Les Certificats d'Économies d'Énergie (CEE)



→ Je veux acheter ou louer un utilitaire électrique, ou faire un rétrofit de mon véhicule thermique

Pour bénéficier jusqu'à **3 000€ d'aide** par véhicule :

Mon prestataire réalise un dossier CEE

› Le programme Marguerite



→ Je suis artisan ou commerçant à Paris, Aix-Marseille, Bordeaux, Lille, Lyon ou Grenoble

→ Mon entreprise a moins 20 salariés

→ Je cherche à tester un VUL électrique à prix réduit

Pour connaître les **solutions près de chez moi** :

Je contacte Marguerite

› Le Prêt Action Climat Bpifrance Véhicules Verts



→ Mon entreprise a entre 2 et 49 salariés

→ Je veux acheter un VUL électrique

Pour bénéficier d'un **prêt jusqu'à 75 k€** sans garantie personnelle :

Je demande une simulation à Bpifrance

› La plateforme VerdirMaFlotte



→ Je veux calculer le coût complet de mon véhicule sur sa durée de vie, selon l'usage que j'en fais (distance de mes trajets, zone géographique, etc.).

Pour m'informer sur le **coût complet** de mon véhicule :

Je calcule le coût complet de mon véhicule

› La plateforme Mission Transition Écologique



→ Je veux consulter la liste des aides à la mobilité

Pour m'informer sur les **aides existantes** :

Je vérifie mon éligibilité aux aides mobilité

Pour en savoir plus sur l'utilitaire électrique :
je consulte les ressources de l'AVERE

www.je-roule-en-electrique.fr

Guide pratique : 10 idées reçues sur le véhicule électrique

Pour trouver mon futur véhicule :
j'explore le catalogue des véhicules verts

rouler-o-vert.green

